

Самая большая в России сеть оказания услуг бухгалтерского аутсорсинга



100
БухОбслуживание

соб переложить
тину бухучета
партнеров 1С

1С
БухОбслуживание

Бухучёт
с гарантией

Приветствие
для всех

НИИ МАССЖ И СПА



Зачем вам бизнес бухгалтерского аутсорсинга?

Перспективный рынок: вне зависимости от экономической ситуации направление бухгалтерского аутсорсинга всегда востребовано, так как Вы будете зарабатывать на услугах, обязательных по закону для всех юридических лиц Российской Федерации.

Стабильность: бухаутсорсинг – бизнес, не имеющий выраженной сезонности. У Вас будет регулярный ежемесячный доход от постоянных клиентов.

Легко начать: для начала работы достаточно руководителя и главного бухгалтера.

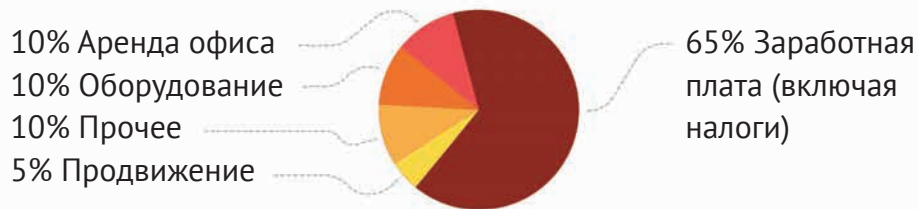


Инвестиции

Для запуска направления потребуется от 500 000 до 2 500 000 рублей, до выхода на окупаемость 16 месяцев.

Расходы зависят от уровня развития действующего бизнеса, доступного оборудования и площадей, маркетинговых активностей.

Процентное соотношение расходов для бизнеса «с нуля»



Почему «1С»?

- Мы говорим «1С» – подразумеваем бухгалтерский учет.
- Это не только надежный бренд, но и современные технологии для запуска и развития бизнеса.
- Низкий паушальный взнос, роялти 5%.
- «1С» заинтересована в активном росте сети партнеров «1С:Бухобслуживание» и развитии их бизнеса.



Что мы предлагаем?

Готовые сервисы и технологии для работы

- Облачные технологии (Дата-центр, Программы «1С», Программа Управление фирмой-аутсорсером)
- Облачные сервисы (Тех. поддержка 24x7, «1С:ИТС», «1С:Коннект», «1С-Отчетность»)
- Стандарт обслуживания (Базы знаний «1С:БО»)
- Мобильное приложение «Клиент 1С:БухОбслуживание» и Личный кабинет на сайте 1cbo.ru



Бренд и маркетинговая поддержка

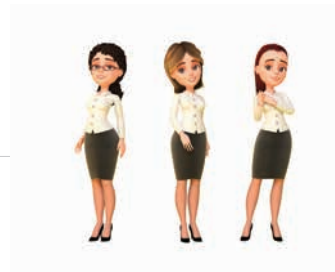
- Заявки на услуги «1С:БО» от партнеров «1С» по лидогенерации
- Готовые макеты маркетинговых материалов
- Готовая рекламная продукция

Обучение и сообщество «1С:БО»

- Удаленные и очные обучающие мероприятия, сертификация
- Общение и обмен опытом на мероприятиях и в социальных сетях

Управление бизнесом

- Прогнозный бизнес-план от «1С» для вашего бизнеса:
финансовый, по персоналу, маркетинговый



Наши технологии – ваши клиенты!



В облачном сервисе 1С:БухОбслуживание клиент и бухгалтер вместе работают в учетном приложении и оперативно общаются через чат Личного кабинета. Нужен только доступ в Интернет!

Клиент вводит данные (исходя из бизнес-задач), а бухгалтер обрабатывает их без повторного ввода. Такой подход обеспечивает существенную экономию времени и денег.

«1С:БО» 
3.0, 1С:Зарплата и кадры,
печетности через сервис

атель 2015» -
тором
ль сам может

й кабинет
та на сайте
и

*«Управление
фирмой-аутсорсером» (УФА) –
приложение написано специально
для сети партнеров «1С:БО».
Предназначено для ежедневной
работы всех сотрудников
фирмы-аутсорсера.*

Документы



Партнер «1С:БО»



*Уведомления
и отчеты*



В УФА есть: CRM для работы с клиентами, планирование задач для бухгалтеров и контроль их выполнения. Автоматический биллинг стоимости регулярных и дополнительных услуг.

Все данные и софт хранятся в облаке «1С». Вам не нужно нести расходы на приобретение софта и его обновление. При необходимости всегда поможет круглосуточная техподдержка.

Маркетинговая поддержка от «1С»

С нами расширение клиентской базы стало проще!

Стартовый телемаркетинг. Централизованный стартовый телемаркетинг от колл-центров «1С:БухОбслуживание» обеспечивает партнеров первыми заявками на встречи с потенциальными клиентами.

Аукцион лидов 1С. Мы получаем непрерывный поток обращений от клиентов с сайта 1cbo.ru, сайтов регистрации бизнеса и банков, которые предлагают всем своим клиентам выбрать пакет услуг «1С:БухОбслуживание» в качестве бонуса. Такие заявки автоматически распределяются между партнерами.

1С:БухОбслуживание



Методическая поддержка от «1С»

- 1 Рекомендации по развитию бизнеса
- 2 Готовые технологии продаж
- 3 Готовые технологии перевода клиента на удаленное обслуживание и оказание услуг
- 4 Обучение и сертификация сотрудников, ежемесячные вебинары, очные тренинги, семинары
- 5 Доступ к системе «1С:ИТС» – это комплексная поддержка пользователей программ «1С:Предприятие»



...ину бухучета
на партнеров 1С

1С
Бух Обслуживание



Новый
Способ
ВЕДЕНИЯ
БУХУЧЕТА. ↓

Открытки
для КОЛЕГ
↓



Как стать партнером: 5 простых шагов

- 1 Заполните заявку на сайте 1cbo.ru
- 2 Согласуйте финансовую модель
- 3 Подпишите договор и оформите заявку на подключение к сервисам
- 4 Оплатите паушальный взнос 60 000 рублей (30 000 рублей для «1С:Франчайзи»)
- 5 Проверьте доступность всех сервисов!

Поздравляем! Теперь Вы – полноправный партнер «1С»!



В первые 4 месяца нужно:

- 1 Составить График запуска направления «1С:БухОбслуживание», включающий организацию рабочих мест, телефонии, а также найм, обучение и сертификацию сотрудников и мн. др.
- 2 Согласовать: тарифы на услуги, бизнес-план на первый год работы по франшизе (включающий финансовую модель, маркетинговый план, план по персоналу).
- 3 Изучить руководство пользователя УФА и стандарты обслуживания «1С:БО».



- 4 Обеспечить изучение баз знаний и сертификацию менеджера по продажам, главного бухгалтера.
- 5 Разместить информацию о компании на сайте 1cbo.ru, подать заявку на бесплатный централизованный телемаркетинг.
- 6 Подключить к регулярному обслуживанию не менее пяти клиентов «1С:БухОбслуживание».

Зарабатывайте вместе с «1С:БухОбслуживание»!





+7 499 976-15-11

bo@1c.ru

1cbo.ru

